



ХМЕЛЬНИЦЬКА ОБЛАСНА РАДА
ХМЕЛЬНИЦЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ УПРАВЛІННЯ ТА ПРАВА
ІМЕНІ ЛЕОНІДА ЮЗЬКОВА
ЮРИДИЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра міжнародного та європейського права

МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ

Силабус навчальної дисципліни

Реквізити навчальної дисципліни

Рівень вищої освіти	Другий (магістерський)
Галузь знань	D Бізнес, адміністрування та право
Спеціальність	D8 Право
Освітня програма	Магістр права https://surl.li/cfhosd
Статус дисципліни	Вибіркова
Форма навчання	Денна
Рік підготовки, семестр	1 курс, 1 семестр
Обсяг дисципліни	3 кредити ЄКТС / 90 годин, у тому числі: лекційних занять – 18 годин; семінарських занять – 18 годин; самостійної роботи – 54 години.
Форма семестрового контролю	Залік
Мова викладання	Українська
Інформація про викладачів 	Лекції, семінарські (практичні) заняття, консультації: Іванова Роксолана Юріївна – кандидатка юридичних наук, доцентка, професорка кафедри міжнародного та європейського права. E-mail: r_ivanova@univer.km.ua Профіль викладача: https://univer.km.ua/profile/ivanova-kemenyash-roksolana-yuriyivna Профілі у наукових базах даних: ORCID: https://orcid.org/0000-0001-8257-4486 Web of Science: https://www.webofscience.com/wos/author/record/9302610 Scopus: https://www.scopus.com/authid/detail.uri?authorId=57238769000 Google Scholar: https://scholar.google.com/citations?hl=uk&user=4CpDzIUAAAAJ Academia.edu: https://independent.academia.edu/RoksolanaKemenyash LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/roksolana-kemeniash-9b70b8b6
Розміщення курсу	Google Classroom «Міжнародні комерційні угоди»

	https://classroom.google.com/ Код класу: 3bztscvo
Консультації	Офлайн консультації: згідно із затвердженим розкладом; Онлайн консультації: за попередньою домовленістю електронною поштою та Google meet у робочі дні з 9.00 до 17.00

Програма навчальної дисципліни

1. Опис навчальної дисципліни

Програмні компетентності, які здобуваються під час вивчення навчальної дисципліни	Загальні компетентності: ЗК1. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. ЗК2. Здатність проводити дослідження на відповідному рівні. ЗК3. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел. ЗК4. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації. ЗК5. Здатність спілкуватися іноземною мовою у професійній сфері як усно, так і письмово. ЗК7. Здатність приймати обґрунтовані рішення. ЗК8. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань). ЗК9. Здатність працювати в міжнародному контексті. Спеціальні компетентності: СК2. Здатність аналізувати та оцінювати вплив правової системи Європейського Союзу на правову систему України. СК4. Здатність аналізувати та оцінювати взаємодію міжнародного права та міжнародних правових систем з правовою системою України. СК5. Здатність використовувати сучасні правові доктрини та принципи у правотворчості та в процесі застосування інститутів публічного і приватного права, а також кримінальної юстиції. СК6. Здатність обґрунтовувати та мотивувати правові рішення, давати розгорнуту юридичну аргументацію. СК9. Здатність застосовувати міждисциплінарний підхід в оцінці правових явищ та правозастосовній діяльності. СК10. Здатність ухвалювати рішення у ситуаціях, що вимагають системного, логічного та функціонального тлумачення норм права, а також розуміння особливостей практики їх застосування. СК13. Здатність доносити до фахівців і нефаківців у сфері права інформацію, ідеї, зміст проблем та характер оптимальних рішень з належною аргументацією. СК14. Здатність самостійно готувати проєкти нормативно-правових актів, обґрунтовувати суспільну обумовленість їх прийняття, прогнозувати результати їх впливу на відповідні суспільні відносини. СК15. Здатність самостійно готувати проєкти актів правозастосування, враховуючи вимоги щодо їх законності, обґрунтованості та вмотивованості.
Програмні результати навчання	РН3 Проводити збір, інтегрований аналіз та узагальнення матеріалів з різних джерел, включаючи наукову та професійну літературу, бази даних, цифрові, статистичні, тестові та інші, та перевіряти їх на достовірність, використовуючи сучасні методи дослідження. РН4 Здійснювати презентацію свого дослідження з правової теми, застосовуючи першоджерела та прийоми правової інтерпретації складних комплексних проблем, аргументувати висновки. РН5 Вільно спілкуватися правничою іноземною мовою (однією з

	офіційних мов Ради Європи) усно і письмово. RH6 Обґрунтовано формулювати свою правову позицію, вміти опонувати, оцінювати докази та наводити переконливі аргументи. RH7 Дискутувати зі складних правових проблем, пропонувати і обґрунтовувати варіанти їх розв'язання. RH8 Оцінювати достовірність інформації та надійність джерел, ефективно опрацьовувати та використовувати інформацію для проведення наукових досліджень та практичної діяльності. RH9 Генерувати нові ідеї та використовувати сучасні технології у наданні правничих послуг. RH10 Аналізувати взаємодію міжнародного права та міжнародно-правових систем з правовою системою України на основі усвідомлення основних сучасних правових доктрин, цінностей та принципів функціонування права. RH11 Використовувати передові знання і методики у процесі правотворення та правозастосування інститутів публічного та приватного права і кримінальної юстиції. RH12 Проводити порівняльно-правовий аналіз окремих інститутів права різних правових систем, враховуючи взаємозв'язок правової системи України з правовими системами Ради Європи та Європейського Союзу. RH13 Аналізувати та оцінювати практику застосування окремих правових інститутів. RH14 Обґрунтовувати правову позицію на різних стадіях правозастосування. RH16 Брати продуктивну участь у розробці проєктів нормативно-правових актів, обґрунтовувати суспільну обумовленість їх прийняття, прогнозувати результати їх впливу на відповідні суспільні відносини. RH17 Інтегрувати необхідні знання та розв'язувати складні задачі правозастосування у різних сферах професійної діяльності.
Місце дисципліни в логічній схемі	Попередні навчальні дисципліни: • Проблеми нормотворення та правозастосування; • Україна в міжнародному правовому вимірі. Наступні навчальні дисципліни: • Діджиталізація та інформаційні технології у правозастосовній діяльності; • Правове регулювання туристичної діяльності в Україні та Європейському Союзі. Дисципліна пов'язана з такими вибірковыми дисциплінами: • Вирішення міжнародних економічних спорів; • Захист прав в мережі Інтернет в Україні та Європейському Союзі; • Захист прав споживачів за законодавством України та Європейського Союзу; • Міжнародне антидискримінаційне право; • Правові засади колективної безпеки; • Фінансова безпека.
Зміст навчальної дисципліни	Тема 1. Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод. Тема 2. Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод. Тема 3. Зміст міжнародних комерційних угод. Тема 4. Міжнародна уніфікація договірного права. Тема 5. Виконання міжнародних комерційних угод.

	Тема 6. Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод. Тема 7. Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод. Тема 8. Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод. Тема 9. Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод.
Рекомендовані джерела для вивчення навчальної дисципліни	1. Нормативно-правові акти та міжнародні документи - Конституція України від 28 червня 1996 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр#Text. - Цивільний кодекс України від 16 січня 2003 року № 435-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text. - Господарський кодекс України від 16 січня 2003 року № 436-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text. - Закон України «Про міжнародне приватне право» від 23 червня 2005 року № 2709-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text. - Закон України «Про міжнародний комерційний арбітраж» від 24 лютого 1994 року № 4002-XII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12#Text. - Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG) від 11 квітня 1980 року. URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/sale_of_goods/cisg. - Convention on the Limitation Period in the International Sale of Goods (1974, amended 1980). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/limitation_period_in_the_international_sale_of_goods. - UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (2016). URL: https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/unidroit-principles-2016/. - UNCITRAL Model Law on International Commercial Arbitration (1985, with amendments as adopted in 2006). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration/modellaw/commercial_arbitration. - UNCITRAL Arbitration Rules (2021). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration/contractualtexts/arbitration. - ICC Incoterms® 2020. URL: https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/. - Uniform Customs and Practice for Documentary Credits (UCP 600). URL: https://iccwbo.org/business-solutions/banking-finance/uniform-customs-and-practice-for-documentary-credits-ucp-600/. - United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). Official texts. URL: https://uncitral.un.org. - Hague Conference on Private International Law (HCCH). Conventions and Instruments. URL: https://www.hcch.net. - Угода про асоціацію між Україною та Європейським Союзом. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/984_011#Text. - EUR-Lex. Access to European Union Law. URL: https://eur-lex.europa.eu.

	2. Література - Schwenzer I. (ed.). <i>Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)</i>. 5th ed. Oxford: Oxford University Press, 2022. - Lookofsky J., Flechtner H. <i>Understanding the CISG</i>. 6th ed. Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International, 2024. - Bonell M. J. <i>An International Restatement of Contract Law: The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts</i>. 5th ed. Leiden: Brill Nijhoff, 2023. - Bridge M. <i>The International Sale of Goods</i>. 5th ed. Oxford: Oxford University Press, 2024. - Furmston M., Tolhurst G. <i>Contract Formation: Law and Practice</i>. Oxford: Oxford University Press, 2023. - Born G. B. <i>International Commercial Arbitration</i>. 3rd ed. Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International, 2021. - Redfern A., Hunter M., Blackaby N., Partasides C. <i>Redfern and Hunter on International Arbitration</i>. 7th ed. Oxford: Oxford University Press, 2022. - Mistelis L., Brekoulakis S. (eds.). <i>Concise International Arbitration</i>. 2nd ed. Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International, 2015. - UNCITRAL. <i>CLOUT (Case Law on UNCITRAL Texts)</i>. URL: https://uncitral.un.org/en/case_law. - CISG Database, Institute of International Commercial Law, Pace University. URL: https://cisgw3.law.pace.edu. - UNILEX on CISG and UNIDROIT Principles. URL: https://www.unilex.info. - International Chamber of Commerce (ICC). Official Publications. URL: https://iccwbo.org. - International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT). Official Publications. URL: https://www.unidroit.org. - Hague Conference on Private International Law (HCCH). Publications. URL: https://www.hcch.net. - World Trade Organization. Trade and Tariffs. URL: https://www.wto.org.
--	--

Навчальний контент								
Тематичний план навчальної дисципліни	№ теми	Назва теми	Кількість годин					
			Усього	у тому числі				
				Лекції	Сем. (прак).	Лабор.	Ін. зав.	СРС
	1.	Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод	8	1	1	—	—	6
	2.	Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод	10	2	2	—	—	6
	3.	Зміст міжнародних комерційних угод	8	2	2	—	—	4

	4	Міжнародна уніфікація договірних права	10	2	4	–	–	4
	5	Виконання міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4
	6	Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод	12	4	4	–	–	4
	7	Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4
	8	Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4
	9	Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод	18	1	1	–	–	16
		Всього годин	90	18	18	–	–	54
Методи навчання та форми поточного контролю		Під час лекційних занять застосовуються: - традиційний усний виклад змісту теми; - слайдова презентація; - дискусія. На семінарських (практичних) заняттях застосовуються: - дискусійне обговорення проблемних питань; - вирішення ситуаційних завдань (кейсів); - аналіз міжнародних комерційних договорів, міжнародних договорів, актів міжнародних організацій та національного законодавства у сфері міжнародних комерційних угод; - аналіз практики застосування Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG), Принципів міжнародних комерційних договорів УНІДРУА, правил Incoterms® 2020, практики міжнародного комерційного арбітражу та Верховного Суду; - моделювання переговорного процесу, укладення міжнародних комерційних договорів, підготовки договірних умов та арбітражних застережень; - підготовка та презентація правових висновків щодо укладення, виконання, зміни, припинення міжнародних комерційних договорів і вирішення спорів, що виникають із них. Поточний контроль знань студентів з навчальної дисципліни може проводитися у формах: - усне або письмове (у тому числі тестове) бліц-опитування студентів щодо засвоєння матеріалу попередньої лекції; - усне або письмове (у тому числі тестове) опитування на семінарських (практичних) заняттях; - перевірка виконання поточних контрольних робіт у формі тестування; - розв'язання практичних кейсів щодо укладення, виконання, зміни, припинення міжнародних комерційних договорів та						

	визначення права, що застосовується до договірних відносин; - презентація результатів індивідуальних досліджень або підготовленого публічного виступу; - аналіз та обговорення міжнародної договірної практики, практики міжнародного комерційного арбітражу, Верховного Суду, а також практики застосування Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG), Принципів міжнародних комерційних договорів УНІДРУА та правил Incoterms® 2020.
Лекційні заняття	Лекційне заняття 1 Тема: Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод - Поняття міжнародної комерційної угоди та її ознаки. - Правова природа міжнародних комерційних договорів. - Джерела правового регулювання міжнародних комерційних угод. - Суб'єкти міжнародних комерційних договірних відносин. - Принципи міжнародного договірного права. - Система міжнародного договірного регулювання міжнародної торгівлі. Лекційне заняття 2 Тема: Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод - Поняття та стадії укладення міжнародної комерційної угоди. - Правовий статус сторін міжнародного комерційного договору. - Оферта та акцепт у міжнародному договірному праві. - Форма міжнародного комерційного договору. - Електронні договори та цифровий документообіг. - Визначення права, що застосовується до міжнародної комерційної угоди. Лекційне заняття 3 Тема: Зміст міжнародних комерційних угод - Структура міжнародного комерційного договору. - Істотні, звичайні та випадкові умови договору. - Предмет, ціна та строки виконання договору. - Валютні умови та міжнародні розрахунки. - Забезпечення виконання договірних зобов'язань. - Форс-мажорні застереження та зміна умов договору. Лекційне заняття 4 Тема: Міжнародна уніфікація договірного права - Поняття міжнародної уніфікації договірного права. - Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG). - Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА. - Принципи європейського договірного права. - Правила Incoterms® 2020. - Міжнародні торговельні звичаї та їх застосування. Лекційне заняття 5 Тема: Виконання міжнародних комерційних угод - Загальні засади виконання міжнародних комерційних

	договорів. - Права та обов'язки сторін договору. - Передача товарів, виконання робіт та надання послуг. - Перехід права власності та ризиків. - Документальне оформлення виконання договору. - Особливості виконання окремих видів міжнародних комерційних договорів. Лекційне заняття 6 Тема: Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод - Поняття та підстави договірної відповідальності. - Відшкодування збитків та стягнення неустойки. - Форс-мажорні обставини та hardship. - Звільнення від відповідальності. - Розірвання міжнародного комерційного договору. - Мінімізація договірних ризиків у міжнародній торгівлі. Лекційне заняття 7 Тема: Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод - Поняття міжнародного комерційного спору. - Переговори та медіація. - Міжнародний комерційний арбітраж. - Арбітражні угоди та арбітражні застереження. - Виконання арбітражних рішень. - Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів. Лекційне заняття 8 Тема: Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод - Договори міжнародної купівлі-продажу товарів. - Договори поставки, перевезення та страхування. - Агентські договори, договори дистрибуції та франчайзингу. - Договори факторингу та міжнародного лізингу. - Договори трансферу технологій і ліцензійні договори. - Договори у сфері міжнародної електронної комерції. Лекційне заняття 9 Тема: Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод - Сучасні тенденції розвитку міжнародного договірного права. - Цифровізація міжнародної торгівлі. - Смарт-контракти та технологія блокчейн. - Використання штучного інтелекту у договірній діяльності. - Вплив міжнародних санкцій, воєнних конфліктів та економічних криз на міжнародні комерційні договори. - Перспективи гармонізації міжнародного договірного права та розвитку міжнародної комерційної практики.
Семінарські заняття	Семінарське заняття 1 Тема: Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод Питання для усного опитування та дискусії - Поняття та ознаки міжнародної комерційної угоди. - Види міжнародних комерційних договорів.

	1.3. Джерела правового регулювання міжнародних комерційних угод. 1.4. Принципи міжнародного договірної права. 1.5. Система міжнародного договірної регулювання міжнародної торгівлі. Аудиторна письмова робота Виконання студентами тестових завдань за темою заняття. Семінарське заняття 2 Тема: Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод Питання для усного опитування та дискусії 2.1. Поняття та стадії укладення міжнародної комерційної угоди. 2.2. Правовий статус сторін міжнародного комерційного договору. 2.3. Оферта та акцепт у міжнародному договірному праві. 2.4. Форма міжнародного комерційного договору. 2.5. Електронні договори та цифровий документообіг. 2.6. Визначення права, що застосовується до міжнародної комерційної угоди. Аудиторна письмова робота Виконання студентами тестових завдань за темою заняття. Семінарське заняття 3 Тема: Зміст міжнародних комерційних угод Питання для усного опитування та дискусії 3.1. Структура міжнародного комерційного договору. 3.2. Істотні, звичайні та випадкові умови договору. 3.3. Предмет, ціна та строки виконання договору. 3.4. Валютні умови та міжнародні розрахунки. 3.5. Забезпечення виконання договірних зобов'язань. 3.6. Форс-мажорні застереження та зміна умов договору. Аудиторна письмова робота Виконання студентами тестових завдань за темою заняття. Семінарське заняття 4 Тема: Міжнародна уніфікація договірної права Питання для усного опитування та дискусії 4.1. Поняття міжнародної уніфікації договірної права. 4.2. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG). 4.3. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА. 4.4. Принципи європейського договірної права. 4.5. Правила Incoterms® 2020. 4.6. Міжнародні торговельні звичаї та їх застосування. Аудиторна письмова робота Виконання студентами тестових завдань за темою заняття. Семінарське заняття 5 Тема: Виконання міжнародних комерційних угод Питання для усного опитування та дискусії 5.1. Загальні засади виконання міжнародних комерційних договорів. 5.2. Права та обов'язки сторін договору. 5.3. Передача товарів, виконання робіт та надання послуг. 5.4. Перехід права власності та ризиків. 5.5. Документальне оформлення виконання договору.
--	--

5.6. Особливості виконання окремих видів міжнародних комерційних договорів.

Аудиторна письмова робота

Виконання студентами тестових завдань за темою заняття.

Семінарське заняття 6

Тема: Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод

Питання для усного опитування та дискусії

- 6.1. Поняття та підстави договірної відповідальності.
- 6.2. Відшкодування збитків та стягнення неустойки.
- 6.3. Форс-мажорні обставини та hardship.
- 6.4. Звільнення від відповідальності.
- 6.5. Розірвання міжнародного комерційного договору.
- 6.6. Мінімізація договірних ризиків у міжнародній торгівлі.

Аудиторна письмова робота

Виконання студентами тестових завдань за темою заняття.

Семінарське заняття 7

Тема: Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод

Питання для усного опитування та дискусії

- 7.1. Поняття міжнародного комерційного спору.
- 7.2. Переговори та медіація як способи врегулювання спорів.
- 7.3. Міжнародний комерційний арбітраж.
- 7.4. Арбітражні угоди та арбітражні застереження.
- 7.5. Виконання арбітражних рішень.
- 7.6. Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів.

Аудиторна письмова робота

Виконання студентами тестових завдань за темою заняття.

Семінарське заняття 8

Тема: Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод

Питання для усного опитування та дискусії

- 8.1. Договори міжнародної купівлі-продажу товарів.
- 8.2. Договори поставки, перевезення та страхування.
- 8.3. Агентські договори, договори дистрибуції та франчайзингу.
- 8.4. Договори факторингу та міжнародного лізингу.
- 8.5. Договори трансферу технологій і ліцензійні договори.
- 8.6. Договори у сфері міжнародної електронної комерції.

Аудиторна письмова робота

Виконання студентами тестових завдань за темою заняття.

Семінарське заняття 9

Тема: Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод

Питання для усного опитування та дискусії

- 9.1. Сучасні тенденції розвитку міжнародного договірного права.
- 9.2. Цифровізація міжнародної торгівлі.
- 9.3. Смарт-контракти та технологія блокчейн.
- 9.4. Використання штучного інтелекту у договірній діяльності.
- 9.5. Вплив міжнародних санкцій, воєнних конфліктів та економічних криз на міжнародні комерційні договори.
- 9.6. Перспективи гармонізації міжнародного договірного права та

	розвитку міжнародної комерційної практики. Аудиторна письмова робота Виконання студентами тестових завдань за темою заняття.
Самостійна робота студентів	Самостійна робота студентів Бали за самостійну роботу можна здобути такими шляхами: 1. підготувати правовий висновок щодо укладення, виконання, зміни або припинення міжнародної комерційної угоди; 2. виконати індивідуальне завдання у формі науково-дослідної роботи на тему, погоджену із викладачем; 3. проаналізувати міжнародний комерційний договір, міжнародну договірну практику або практику міжнародного комерційного арбітражу щодо спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод; 4. за результатами неформальної освіти. Орієнтовний перелік індивідуальних завдань 1. Правовий висновок щодо укладення та виконання міжнародної комерційної угоди. 2. Аналіз міжнародного комерційного договору купівлі-продажу товарів відповідно до Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG). 3. Аналіз застосування Принципів міжнародних комерційних договорів УНІДРУА під час укладення та виконання міжнародних комерційних договорів. 4. Аналіз правил Incoterms® 2020 та їх практичного застосування у міжнародній торгівлі. 5. Аналіз договірних умов щодо міжнародних розрахунків, забезпечення виконання зобов'язань та форс-мажорних обставин. 6. Порівняльний аналіз окремих видів міжнародних комерційних договорів (купівлі-продажу, поставки, дистрибуції, франчайзингу, факторингу, лізингу тощо). 7. Аналіз арбітражного застереження та порядку вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод. 8. Аналіз практики міжнародного комерційного арбітражу щодо спорів, пов'язаних із виконанням міжнародних комерційних договорів. 9. Аналіз практики Верховного Суду щодо застосування міжнародних договорів та вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод. 10. Аналіз сучасних тенденцій розвитку міжнародного договірного права, цифровізації міжнародної торгівлі, електронної комерції, смарт-контрактів та використання технології блокчейн у міжнародних комерційних відносинах.

Політика та контроль	
Політика щодо дедлайнів та здобуття балів за пропущені заняття	Перескладання лекцій та семінарських занять відбувається у порядку, визначеному Положенням про організацію освітнього процесу у ХУУП імені Леоніда Юзькова (https://cutt.ly/FtC24tq0). Перескладання лекції: виконання презентації по питаннях теми пропущеної лекції. Перескладання семінарського заняття: усне опитування по питаннях пропущеного семінару та проходження тестування.

Підсумковий контроль	Питання для підготовки до підсумкового контролю 1. Поняття, ознаки та види міжнародних комерційних угод. 2. Міжнародні комерційні договори як інструмент регулювання міжнародної торгівлі. 3. Суб'єкти міжнародних комерційних договорів. 4. Джерела правового регулювання міжнародних комерційних угод. 5. Принципи міжнародного договірного права. 6. Система міжнародного договірного регулювання міжнародної торгівлі. 7. Поняття та стадії укладення міжнародної комерційної угоди. 8. Правовий статус сторін міжнародного комерційного договору. 9. Оферта та акцепт у міжнародному договірному праві. 10. Форма міжнародної комерційної угоди. 11. Електронні договори у міжнародній торгівлі. 12. Право, що застосовується до міжнародної комерційної угоди. 13. Структура міжнародного комерційного договору. 14. Істотні, звичайні та випадкові умови міжнародного комерційного договору. 15. Предмет, ціна та строки виконання міжнародної комерційної угоди. 16. Валютні умови міжнародних комерційних договорів. 17. Міжнародні розрахунки у міжнародних комерційних договорах. 18. Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань. 19. Форс-мажорні обставини у міжнародних комерційних договорах. 20. Hardship та його застосування у міжнародній договірній практиці. 21. Поняття міжнародної уніфікації договірних прав. 22. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (CISG). 23. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА. 24. Принципи європейського договірних прав. 25. Правила Incoterms® 2020 та їх практичне застосування. 26. Міжнародні торговельні звичаї у договірній практиці. 27. Загальні засади виконання міжнародних комерційних договорів. 28. Права та обов'язки сторін міжнародної комерційної угоди. 29. Передача товарів, виконання робіт і надання послуг за міжнародними договорами. 30. Перехід права власності та ризиків у міжнародній торгівлі. 31. Документальне оформлення виконання міжнародної комерційної угоди. 32. Особливості виконання окремих видів міжнародних комерційних договорів. 33. Поняття та підстави договірної відповідальності. 34. Відшкодування збитків у міжнародних комерційних договорах. 35. Неустойка, штрафні санкції та проценти у міжнародній договірній практиці. 36. Звільнення від відповідальності за міжнародним комерційним договором. 37. Розірвання міжнародної комерційної угоди. 38. Поняття міжнародного комерційного спору. 39. Переговори як спосіб врегулювання спорів. 40. Медіація у міжнародних комерційних відносинах. 41. Міжнародний комерційний арбітраж як спосіб вирішення спорів. 42. Арбітражна угода та арбітражне застереження. 43. Виконання рішень міжнародного комерційного арбітражу. 44. Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів.
--	---

	45. Особливості міжнародних договорів купівлі-продажу товарів. 46. Правове регулювання договорів поставки, перевезення та страхування. 47. Особливості агентських договорів, договорів дистрибуції та франчайзингу. 48. Договори факторингу, міжнародного лізингу та трансферу технологій. 49. Договори у сфері міжнародної електронної комерції. 50. Смарт-контракти та використання технології блокчейн у міжнародній торгівлі.
Критерії оцінювання	Оцінювання здійснюється відповідно до Положенням про організацію освітнього процесу у ХУУП імені Леоніда Юзькова (https://cutt.ly/FtC24tq0). Нарахування балів студентам з навчальної дисципліни здійснюється відповідно до такої схеми: <pre> graph TD A[Вивчення навчальної дисципліни 100 балів] --> B[Очна денна вечірня форма навчання] A --> C[Заочна дистанційна форма навчання] B --> B1[до 10 балів – за результатами навчання під час лекцій] C --> C1[до 5 балів – за результатами навчання під час лекцій] B1 --> B2[до 30 балів – за результатами навчання під час семінарських практичних лабораторних занять] C1 --> C2[до 25 балів – за результатами навчання під час семінарських практичних лабораторних занять] B2 --> B3[до 20 балів – за результатами самостійної роботи] C2 --> C3[до 30 балів – за результатами самостійної роботи] B3 --> D[до 40 балів – за результатами складання семестрового контролю] C3 --> D </pre> Форма підсумкового семестрового контролю – залік. Залік проводиться відповідно до Положення про організацію освітнього процесу у Хмельницькому університеті управління та права імені Леоніда Юзькова. Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни формується за результатами поточного контролю та є сумою балів, отриманих здобувачем вищої освіти під час лекційних, семінарських (практичних) занять, виконання самостійної роботи та інших видів навчальної діяльності, передбачених робочою програмою навчальної дисципліни. До заліку допускаються здобувачі вищої освіти, які виконали всі обов'язкові види навчальної роботи, передбачені робочою програмою навчальної дисципліни. Залік виставляється за умови виконання здобувачем вищої освіти всіх обов'язкових видів навчальної роботи та набрання мінімальної кількості балів, визначеної Положенням про організацію освітнього процесу у Хмельницькому університеті управління та права імені Леоніда Юзькова.

	У разі невиконання обов'язкових видів навчальної роботи або ненабрання мінімальної кількості балів здобувач вищої освіти ліквідовує академічну заборгованість у порядку, визначеному Положенням про організацію освітнього процесу.
Можливість визнання результатів неформальної освіти	Результати неформальної освіти здобувача (участь у вебінарах, курсах, круглих столах, інших заходах за тематикою пов'язаною із вивченням навчальної дисципліни) можуть бути визнані у порядку, визначеному Положенням про порядок визнання результатів навчання у Хмельницькому університеті управління та права імені Леоніда Юзькова, здобутих шляхом неформальної та/або інформальної освіти (https://cutt.ly/Ee8mmyUb). Результати неформальної освіти здобувача можуть бути визнані шляхом повного або часткового зарахування балів за самостійну роботу.
Політика академічної доброчесності	Розділ «Академічна доброчесність» на сайті Університету (https://surl.li/eqbtoy) Кодекс академічної доброчесності Хмельницького університету управління та права імені Леоніда Юзькова (https://cutt.ly/5rMH6Rjj). Положення про систему запобігання академічному плагіату в академічних та наукових текстах у Хмельницькому університеті управління та права імені Леоніда Юзькова (https://cutt.ly/8rMH7UJZ)
Політика врегулювання конфліктів	Етичний кодекс Хмельницького університету управління та права імені Леоніда Юзькова (https://surl.li/xddcxm). Процедура звернення з апеляцією на результати підсумкового контролю передбачена п. 3.8.8 Положення про організацію освітнього процесу у ХУУП імені Леоніда Юзькова (https://cutt.ly/FtC24tq0).
Зворотній зв'язок	1. Під час аудиторних занять, консультацій. 2. За допомогою анкетування після завершення вивчення навчальної дисципліни, регулярних анкетувань студентів, що проводяться в університеті. 3. На корпоративну електронну пошту r_ivanova@univer.km.ua

РОЗРОБНИК

професорка кафедри міжнародного та європейського права, кандидатка юридичних наук, доцентка **Роксолана ІВАНОВА**

СХВАЛЕНО

рішення кафедри міжнародного та європейського права від 17 червня 2026 року, протокол № 13.

**Завідувач кафедри
Міжнародного та європейського права**



Світлана ЛОЗІНСЬКА

**Погоджено
Гарант освітньої програми**



Сергій КРУШИНСЬКИЙ